

Nymus

Bij Nymus zijn we trots op onze positie als toonaangevende billing service-provider en gecertificeerd Peppol Access Point. Als Belgische Fintech met internationale connecties streven we ernaar om bedrijven te ondersteunen in hun werkkapitaalbeheer. We willen ondernemers de vrijheid geven om te focussen op hun kernactiviteiten, terwijl wij hen ontlasten van wettelijke en administratieve rompslomp dankzij cutting-edge technologie. Gelegen in Sint-Martens-Latem, vlakbij Gent, zijn wij een 100% Belgisch bedrijf dat zich inzet voor het succes van onze klanten.

Onze kernwaarden! Jouw overtuiging!

'Customers First' is bij Nymus geen slogan, het is ons motto! We hebben een passie voor onze klanten en streven er altijd om aan hun behoeftes te voldoen en hen tevreden te houden. Als jij ook gelooft dat de klant op de eerste plaats komt, dan pas je perfect in ons team.

Vertrouwen is de kern van onze cultuur. Bij Nymus draait alles om integriteit en eerlijkheid. We gaan voor een "no-rules" aanpak. Als jij beslissingen maakt met het grotere doel in gedachten, snel vertrouwen wint bij klanten en collega's, dan ben je bij ons aan het juiste adres! Bij ons is wederzijds vertrouwen van onschatbare waarde, dus constructieve feedback geven is essentieel voor groei op alle fronten.

Take action en wees verantwoordelijk voor je acties, zelfs als dat betekent dat je af en toe fouten maakt. Je bent niet slechts een werknemer van het bedrijf, maar een essentieel onderdeel ervan.

Drive is bij ons meer dan een woord. Het is een kernwaarde die ons definieert. We geloven in de kracht van doorzettingsvermogen, resultaatgerichtheid, innovatie, visie en energie. DRIVE vormt de basis van alles wat we doen, van onze dagelijkse taken tot onze langetermijnambities. Als je op zoek bent naar een omgeving waarin je gestimuleerd wordt om te groeien, te leren en te slagen, ben je bij ons aan het juiste adres.

Junior Sales – Nymus

Ben je gereed om jouw enthousiasme voor sales te transformeren naar een succesvolle carrière? Ben je klaar om de markt te veroveren?

Als Junior sales ben jij de spil in ons sales team en speel je een cruciale rol in het aantrekken van nieuwe klanten en het uitbreiden van ons marktaandeel.

Als onderdeel van ons team:

- denk je proactief mee en anticipeer je op de behoeften van de markt.
- focus je je op het B2B-segment, met specifieke aandacht voor bedrijven die minder dan 25.000 facturen per jaar verwerken.
- heb je een volledige controle over het verkoopproces binnen jouw marktsegment, van prospectie tot het sluiten van deals, alles online.
- analyseer en verrijk je van database door gerichte acties.
- cold calling en overtuig je potentiële klanten zonder opdringerig te zijn.
- werk je samen met interne teams zoals market managers en partner sales om onze strategie te optimaliseren.
- blijf je op de hoogte van de nieuwste trends en ontwikkelingen in de wereld van e-facturatie.
- ontwikkel je actief new business en het vertegenwoordig je Nymus op verschillende evenementen en zakelijke netwerken.

De ideale kandidaat voor deze rol:

- heeft een bachelor- of masterdiploma in marketing of een economische richting.
- heeft uitstekende communicatievaardigheden in het Nederlands, Frans en Engels.
- heeft begrip van financiële terminologie en IT-jargon.
- heeft enkele jaren ervaring in een vergelijkbare functie is een pluspunt.
- heeft een proactieve en resultaatgerichte houding, met een passie voor het behalen van doelen.
- is in het bezit van een rijbewijs B

Wat bieden wij?

- Een dynamische en ondersteunende werkomgeving waar jouw input wordt erkend en gewaardeerd.
- Competitieve salarispakketten en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Tal van opleidingen
- Bedrijfswagen met tankkaart.
- DKV-hospitalisatieverzekering
- Teamevents en -uitjes
- 32 dagen verlof

Ben jij klaar om de wereld van de sales te veroveren? Neem dan zeker contact op met Sofie via sofie@nymus.be