

# Nymus

Bij Nymus zijn we trots op onze positie als toonaangevende billing service-provider en gecertificeerd Peppol Access Point. Als Belgische Fintech met internationale connecties streven we ernaar om bedrijven te ondersteunen in hun werkkapitaalbeheer. We willen ondernemers de vrijheid geven om te focussen op hun kernactiviteiten, terwijl wij hen ontlasten van wettelijke en administratieve rompslomp dankzij cutting-edge technologie. Gelegen in Sint-Martens-Latem, vlakbij Gent, zijn wij een 100% Belgisch bedrijf dat zich inzet voor het succes van onze klanten.

## Onze kernwaarden! Jouw overtuiging!

'**Customers First**' is bij Nymus geen slogan, het is ons motto! We hebben een passie voor onze klanten en streven er altijd om aan hun behoeftes te voldoen en hen tevreden te houden. Als jij ook gelooft dat de klant op de eerste plaats komt, dan pas je perfect in ons team.

**Vertrouwen** is de kern van onze cultuur. Bij Nymus draait alles om integriteit en eerlijkheid. We gaan voor een "no-rules" aanpak. Als jij beslissingen maakt met het grotere doel in gedachten, snel vertrouwen wint bij klanten en collega's, dan ben je bij ons aan het juiste adres! Bij ons is wederzijds vertrouwen van onschatbare waarde, dus constructieve feedback geven is essentieel voor groei op alle fronten.

**Take action** en wees verantwoordelijk voor je acties, zelfs als dat betekent dat je af en toe fouten maakt. Je bent niet slechts een werknemer van het bedrijf, maar een essentieel onderdeel ervan.

**Drive** is bij ons meer dan een woord. Het is een kernwaarde die ons definieert. We geloven in de kracht van doorzettingsvermogen, resultaatgerichtheid, innovatie, visie en energie. DRIVE vormt de basis van alles wat we doen, van onze dagelijkse taken tot onze langetermijnambities. Als je op zoek bent naar een omgeving waarin je gestimuleerd wordt om te groeien, te leren en te slagen, ben je bij ons aan het juiste adres.

## Medior Sales Executive – Nymus

Wil jij de volgende stap zetten in jouw sales carrière en deel uitmaken van een ambitieus en innovatief team? We op zoek naar een gedreven Medior Sales Executive die klaar is om te schitteren en onze TOP B2B klanten te overtuigen met onze cutting-edge oplossingen!

### Als onderdeel van ons team:

- zorg je voor efficiënte operationele processen door rapportage en monitoring.
- ben jij een essentiële schakel in ons sales team en speel je een cruciale rol in het bereiken van onze doelen.
- zet je onze strategie om in een concreet plan van aanpak en voer je zelfstandig acties uit.
- blijf je op hoogte van de nieuwste trends en ontwikkelingen in digitalisatie van documentenstromen.
- werk je samen met de product manager om de ontwikkelingen in e-facturatie op de voet te volgen.
- ben je gefocust op het bedienen van onze TOP B2B klanten, met contacten op C-level of managementniveau in finance & ICT.
- heb je de volledige controle over het verkoopproces, van prospectie tot het sluiten van deals, met maximale klanttevredenheid als prioriteit.
- werk je samen met interne teams zoals marketing en commercie om onze strategie te optimaliseren.
- vertegenwoordig je Nymus op evenementen, zakelijke netwerken en sponsoractiviteiten.

### De ideale kandidaat voor deze rol:

- heeft een bachelor- of masterdiploma in een economische richting of business management.
- heeft uitstekende communicatievaardigheden in het Nederlands (moedertaal), Frans en Engels.
- is in het bezit van een rijbewijs B
- heeft ervaring in een SaaS of PaaS business model omgeving is een pluspunt.
- heeft begrip van financiële terminologie en IT-jargon.
- heeft een sterke ervaring in een gelijkaardige functie, bij voorkeur in de ERP, copier, print, post wereld.
- heeft een hunter mentaliteit met uitstekende interpersoonlijke vaardigheden.

### Wat bieden wij?

- Uitdagende en inspirerende werkomgeving waar jouw ideeën worden gehoord en gewaardeerd.
- Uitdagende projecten
- Tal van opleidingen
- Bedrijfswagen met tankkaart.

- DKV-hospitalisatieverzekering
- Teamevents en -uitjes
- 32 dagen verlof

Als jij gepassioneerd en gedreven bent om resultaten te behalen en graag deel wilt uitmaken van een dynamisch en groeiend team, neem dan zeker contact op met Sofie via [sofie@nymus.be](mailto:sofie@nymus.be)